

**ALBERTO PESSION**  
DOTTORE COMMERCIALISTA

via Ottavio Assarotti 7 - 10122 Torino  
tel. 011 197.03.869 - 870  
alberto.pession@studiopmv.it

**CURRICULUM PROFESSIONALE**

**Dati anagrafici**

Nato a Torino il 16 luglio 1965  
Residente ad Agliè (To)  
Domiciliato presso il proprio studio professionale di Torino  
Coniugato



**Formazione e qualifiche**

1983: diploma di maturità conseguito presso il liceo classico Collegio San Giuseppe di Torino

1987-1988: corso allievi ufficiali di complemento e successivo servizio di prima nomina con il grado di sottotenente presso la Scuola Militare Alpina di Aosta

1989: diploma di laurea in economia e commercio - corso di laurea economico-aziendale A (per la libera professione) conseguito presso l'Università degli Studi di Torino (relatore Prof. Mario Del Sarto; correlatori Prof. Giuseppe Locatelli e Prof. Giuseppe Florida)

1990: abilitazione all'esercizio della professione di dottore commercialista con esame di stato sostenuto presso l'Università degli studi di Torino

1991: iscrizione alla sezione A dell'Albo dei Dottori Commercialisti di Torino

1991-1994: collaboratore di "Eutekne", rivista di aggiornamento professionale nell'ambito societario e tributario

1994-1998: consigliere dell'Unione Giovani Dottori Commercialisti di Torino

dal 1995: iscritto all' Albo dei Revisori Contabili in sede di prima pubblicazione con D.M. 13 giugno 1995 (G.U. 16.06.1995 n.46 bis - IV serie speciale).

1996-2003: membro delegato per l'Ordine della circoscrizione di Torino presso la Cassa Nazionale di Previdenza ed Assistenza Dottori Commercialisti

dal 1997: iscritto all' Albo dei Consulenti Tecnici del Giudice presso il Tribunale di Torino

dal 1998: membro A.N.T.I. - Associazione Nazionale Tributaristi Italiani

dal 2008: iscrizione alla sezione A dell'Albo dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Torino Ivrea Pinerolo in sede di prima formazione (matricola n. 1205)

**ALBERTO PESSION**  
DOTTORE COMMERCIALISTA

**Percorso professionale**

1989-1999: tirocinio professionale e successiva collaborazione presso lo Studio Rosso Gili Bava - Dottori Commercialisti Associati di Torino (già studio Pitet)

2000-2001: associato dello Studio Rosso Gili Bava

2002-2003: of counsel presso lo studio Dondona - Dottori Commercialisti di Torino

dal 2003: titolare dello studio Pession Vercellio - Dottori Commercialisti di Torino

**Attività professionale**

Consulenza societaria in materia civilistica e fiscale, comprendente l'assistenza nello svolgimento degli ordinari adempimenti (redazione bilancio, contrattualistica commerciale, dichiarazioni fiscali) e delle operazioni di natura straordinaria (fusioni e scissioni, conferimenti e cessioni di rami aziendali)

Tipologia clientela: imprese (prevalentemente società di capitali di piccole e medie dimensioni) operanti nei diversi settori merceologici (produzione, commercio e terziario)

Attività di controllo societario: esperienza maturata in qualità di sindaco effettivo presso società di media e grande dimensione. Tra gli incarichi ricoperti (in passato e/o attualmente) si menzionano:

- A.B.C. FARMACEUTICI S.p.A. (Ivrea - TO)  
(società farmaceutica – fatturato annuo 45 Mio Eur)
- BASICNET S.p.A. (Torino)  
(settore abbigliamento, calzature ed accessori - società quotata sul mercato MTA di Borsa Italiana – fatturato annuo consolidato 300 Mio Eur)
- COMPAGNIA GENERALE TRATTORI - C.G.T. S.p.A. (Vercelli)  
(dealer per l'Italia del Gruppo Caterpillar – fatturato annuo 475 Mio Eur)
- EDEN VIAGGI S.p.A. (Pesaro – PU)  
(servizi turistici ed alberghieri – fatturato annuo 450 Mio Eur)
- EMU GROUP S.p.A. (Marsciano - PG)  
(produzione di mobili – fatturato annuo 30 Mio Eur)
- GOLMAR ITALIA S.p.A. (Torino)  
(distribuzione sistemi professionali per l'igiene – fatturato annuo 35 Mio Eur)
- GRUPPO FINI S.p.A. (Ravarino - MO)  
(produzione di generi alimentari – fatturato annuo 40 Mio Eur)
- ITAL BROKERS S.p.A. (Genova)  
(broker assicurativo – fatturato annuo 30 Mio Eur)
- OSAI AUTOMATION SYSTEM S.p.A. (Parella – TO)  
(produzione di impianti industriali per l'automazione - società quotata sul mercato Euronext Growth Milan – fatturato annuo 35 Mio Eur)
- SYMPAK CORAZZA S.p.A. (Bologna)  
(produzione macchine industriali confezionamento – fatturato annuo 30 Mio Eur)
- SIRELMA GROUP S.r.l. (Busano - TO)  
(stampaggio a caldo acciaio - fatturato annuo 40 Mio Eur)

**ALBERTO PESSION**  
DOTTORE COMMERCIALISTA

- SPARCO S.p.A. (Torino)  
(produzione e commercio articoli automotive – fatturato annuo 50 Mio Eur)
- TESYA S.p.A. (Vercelli)  
(holding industriale – fatturato annuo consolidato 1.100 Mio Eur)
- UNO MAGLIA S.p.A. (Montevarchi – AR)  
(produzione abbigliamento – fatturato annuo 40 Mio Eur)
- VOIHOTELS S.p.A. (Torino)  
(servizi turistici ed alberghieri – fatturato annuo 80 Mio Eur)
- WISH S.p.A. (Milano)  
(holding di partecipazioni – fatturato annuo consolidato 1.200 Mio Eur)

**Lingue straniere**

Inglese, Francese, Spagnolo

*Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi del Dlgs 196/2003 e successive modifiche ed integrazioni*

Torino, 31 marzo 2023

